

# Distriktschef – Kbh./Sjælland

Electrolux Professional søger en distriktschef til at varetage salg af professionelt vaskeriudstyr i København og på Sjælland.

## Jobbet

Du vil indgå i et team af engagerede distriktschefer, der varetager hver sit geografiske område på de tildelte kundegrupper. I samarbejde med Electrolux Professionals organisation, herunder særligt serviceteknikere og salgskoordinatorer, er distriktschefen ansvarlig for at drive og udvikle vores forretning inden for professionelle vaskeriløsninger. Kunderne er direktører, inspektører, indkøbschefer, varmemestre og brugerne af vaskerimaskinerne, så det er vigtigt at du er i stand til at begå dig på alle niveauer.

## Arbejdsopgaverne

Du skal opsøge, skabe og gennemføre såvel udskiftnings- som nysalg, herunder:

- Udarbejde handlingsplaner som sikre at aftalte aktiviteter og mål bliver opfyldt.
- Aktivt hjælpe kunder og emner med gennemgang af deres vaskerier, og påvise klare udbytter ved udskiftning af deres udstyr.
- Udarbejde tilbud og følge op på disse.
- Sikre løbende information til kunder, emner og andre om løsninger, aktiviteter m.v.
- Etablere og vedligeholde relationer til kundekredsen og andre relevante interessenter.
- Sikre at kunderne altid oplever Electrolux Professional som en troværdig samarbejdspartner.

## Om dig

Du bor i distriktet, har en merkantil uddannelse eller flere års erfaring med projektsalg til BtB markedet. Derudover skal du gerne besidde nedenstående kompetencer:

- Initiativrig
- Vedholdende, formår at fastholde kunder og projekter også over lange tidsforløb
- Disciplineret i din arbejdsstil, god til at planlægge og gennemføre aktiviteter
- Empatisk, god til at omgås andre mennesker
- Erfaring som kørende sælger
- Erfaren IT bruger og gerne erfaring med CRM-systemet Sales Force.

## Vi tilbyder

Et spændende og meget selvstændigt job med mange projektorienterede udfordringer i en moderne og udviklingsorienteret virksomhed. Trivsel, en uformel omgangstone og gensidig respekt er en naturlig del af hverdagen, og der er rige muligheder for faglig og personlig udvikling.

Mere information om stillingen får du hos salgschef Jan Smedegaard, på tlf. 61 63 02 17.

Læs mere om os på [electroluxprofessional.com](http://electroluxprofessional.com)

Ansøgningen til [jan.smedegaard@electroluxprofessional.com](mailto:jan.smedegaard@electroluxprofessional.com) senest den 21. marts 2022

Electrolux Professional er blandt verdens førende producenter af industrielt vaskeriudstyr og løsninger til professionelle storkøkkener. I Danmark sælger og servicerer vi kundetilpassede løsninger til en række forskellige kunder, herunder boligvaskerier, restauranter, hoteller, institutioner m.m.. Vi betjener vores kunder via direkte salg og service samt via en net af forhandlere og servicepartnere. Vi har hovedkontor i Hvidovre samt en afdeling i Aarhus.